Maurizio Lancerin

DATI PERSONALI

Nato a Levico Terme (TN) il 15.06.1971
Residente in Via G.B. de Gaspari, 43/A - 38056 Levico Terme (TN)
Cel.+39 340 6413526
Email: maurizio.lancerin@gmail.com
Nazionalità: italiana
Stato civile: coniugato
Obblighi di leva: assolti

FORMAZIONE

- **MBA 03/1998-04/1999**
  Consorzio Mip
  Politecnico di Milano

- **Laurea**
  Ingegneria dei Materiali (03/1997)
  Università degli Studi di Trento
  Votazione: 110/110 e lode

- **Abilitazione**
  all'esercizio della professione di ingegnere (06/1997)

- **Diploma**
  Maturità Scientifica

- **Lingue**
  Inglese: buono
  Tedesco: scolastico

ESPERIENZE PROFESSIONALI

- 10/2006-oggi **Trenta – Trento**

  Responsabile Mercato e Trading di gas naturale. Responsabile dell'approvvigionamento e della vendita per l'intero portafoglio clienti gas di Trenta SpA (170.000 clienti fra retail e grandi clienti, per un consumo complessivo annuo di circa 450 Mmc). Responsabile della negoziazione dei contratti di approvvigionamento e della formulazione delle offerte di vendita. Responsabile della negoziazione con i grandi clienti e con le associazioni di categoria. La funzione mercato e trading di gas naturale dipende dal Responsabile dell'Area Mercato.

- 01/2006-10/2006 **Trentino Energia - Trento**

  Responsabile approvvigionamento e vendita di gas per una piccola società di vendita (50 Mmc/anno).

- 06/2005-01/2006 **Edison - Milano**

  Responsabile analisi mercato grossista energia elettrica: analisi del bilancio Fonti/Impieghi dei principali grossisti Italiani operanti nel settore energia elettrica. Individuazione delle principali opportunità di business per il mercato OTC e per il futuro mercato dell'energia elettrica a termine (BIPEX).

  Studio dei mercati elettrici stranieri sui quali Edison già opera o intende operare al fine di individuare nuove opportunità/minacce.

  Individuazione delle strategie per l'integrazione del mondo gas con il mondo elettrico lungo la filiera supply gas-generazione elettrica-vendita OTC/IPEX.

- 04/2004 – 05/2005 **Edison - Milano**

  Manager Thermoelectric Supply: responsabile dei rapporti con la Business Unit Asset Energia Elettrica: stipula e gestione dei contratti di fornitura di gas agli impianti termoelettrici Edison.

Negoziazione dei contratti di acquisto di gas naturale destinati specificatamente al mercato termoelettrico Edison: analisi delle formule di prezzo e delle clausole contrattuali.

Gestione delle problematiche relative all'hedging connesso all'acquisto e alla vendita del gas naturale: analisi della sensitività dei margini attesi in funzione delle variazioni dello scenario energetico e di cambio e proposta degli strumenti necessari per la riduzione del rischio.

- 12/2002 –03/2004 **Edison - Milano**

  Gestione del portafoglio supply gas di Edison nell'ottica dell'ottimizzazione del mix di importazione con particolare attenzione alle problematiche relative alle diverse formule di prezzo e alla loro dinamica in funzione dello scenario energetico e di cambio euro/dollaro.

  Doha (Qatar) 09/03: negoziazione del contratto di approvvigionamento di GNL destinato all'impianto di rigassificazione di Rovigo 8attualmente in fase di costruzione).

  Realizzazione di modelli informatici per l'ottimizzazione del mix di approvvigionamento con particolare attenzione alle problematiche di bilanciamento fonti-impieghi di Edison.

  Realizzazione di studi per la comparazione del portafoglio supply Edison con il portafoglio dei principali competitors del mercato italiano.

- 10/2000-01/2002 **Estgas – Udine**

  Responsabile approvvigionamento della Start-up di una società grossista nel mercato liberalizzato del gas naturale: realizzazione del business-plan, stipula e gestione di un contratto quadro di acquisto di gas naturale per i clienti business, attività commerciale e di pianificazione e controllo, rapporti con UTF.

  Studio delle tariffe di distribuzione secondo quanto prescritto dalla delibera dell'AEEG 237/00.

  Studio e realizzazione del processo di razionalizzazione della fornitura a tutti i clienti mass market dei soci di Estgas.

  Stipula dei contratti di acquisto di gas naturale per tutti i clienti di Estgas (sia business che mass market). Stipula e gestione dei contratti di distribuzione per il vettoriamento del gas naturale destinato a tutti i clienti di Estgas.

- 05/1999 - 09/2000 **Edison Gas – Milano**

  Partecipazione al team dedicato alla negoziazione per la chiusura dei contratti di supply internazionale di gas naturale.

  Valutazione strategico-economica delle strutture logistiche per il trasporto e lo stoccaggio del gas naturale.

  Studio, in collaborazione con consulenti di esperienza internazionale, delle principali metodologie tariffarie per il trasporto e lo stoccaggio del gas naturale.

  Valutazione dei costi di vettoriamento e modulazione del sistema gas Italia ed analisi della redditività dei futuri scenari di mercato, alla luce delle prospettive offerte dal Decreto Letta.

  Rapporti con l'Autorità per l'Energia Elettrica e il Gas per adempiere ai principali obblighi del Decreto Letta in materia di unbundling e tariffe di trasporto e modulazione.

- 02/1999 - 04/1999 **Edison Gas - Milano**

  Project Work Master Mip: "La logistica del gas naturale: da monopolio naturale a vantaggio competitivo".

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai fini della Ricerca e Selezione del Personale in ottemperanza al D.Lgs. 196/2003.